

Holz ist der einzige nachwachsende Rohstoff der Schweiz. Die deligno ag als führender Handels- und Produktionsspezialist von Massivholz profitiert vom Fachwissen, Engagement und dem Respekt seiner Mitarbeitenden für diesen Werkstoff: Holz ist unser Leben, unsere Leidenschaft, unser Metier.



Verkaufsberater/in Innen- & Aussendienst,

80 - 100%

Dynamische und hilfsbereite Kolleginnen und Kollegen im Innen- und Aussendienst suchen dich für unseren Standort in Walkringen.

Das erwartet dich:

- Eine abwechslungsreiche und selbstständige Aufgabe in unserem dynamischen Team
- Eigenständige Planung der Kundenbesuche und Ausarbeitung des Kundenstamms (Beratung und Verkauf)
- Vorstellung und Präsentation unserer Produkte
- Bearbeitung der Region Emmental, Mittelland (BE) sowie Berner Oberland
- Aufträge erfassen, Offerten erstellen und nachbearbeiten, sowie die Kalkulation der Aufträge
- Moderne Infrastruktur
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktive und moderne Anstellungsbedingungen
- Mitarbeit in einem motivierten Team

Das erwarten wir:

- Zuverlässige und exakte Arbeitsweise
- Organisationsfähigkeit
- Betriebswirtschaftliches Denken
- Erfolgreiche Verkaufsabschlüsse
- Teamdenken und gute Ausdrucksfähigkeit
- Bodenständige, lernwillige und selbstkritische Persönlichkeit
- Kunden begeistern und nachhaltige Kundenbeziehungen aufbauen

Das bringst du mit:

- Handwerkliche Ausbildung in der Holzbranche von Vorteil (z.B. Zimmermann, Schreiner)
- Kaufmännische Weiterbildung oder Erfahrung im Verkauf ist wertvoll
- Gute Kenntnisse der MS Office Programme
- Gute psychische Belastbarkeit

Deine Bewerbung:

Damaris Liechti freut sich auf deine kompletten Unterlagen via E-Mail an damaris.liechti@deligno.ch oder per Post an deligno ag, Human Resources, Unterdorfstrasse 5, 3512 Walkringen. Fragen beantwortet dir gerne Dieter Schenk unter der Nummer 076 387 36 64.